

RÉPONSE À VOTRE APPEL D'OFFRES · MODULE DE REPRISE INTÉGRÉ À VOTRE PLATEFORME WEB

Votre module de reprise, greffé sur votre SaaS.

Évaluation, offre, traçabilité, commissionnement. Sans réécrire votre plateforme.

Un module de reprise de téléphones qui s'intègre à votre SaaS existant : cotation automatique, génération et validation de l'offre, traçabilité jusqu'à la réintégration en stock, interface partenaire mobile/tablette et branchement à votre commissionnement. **Deux fonctionnalités livrées gratuitement** pour juger sur pièce.

À L'ATTENTION DE
MOBILE AND YOU
473 route des Dolines, 06560 Valbonne · SIREN 822 335 758

DATE	DÉMARRAGE	2 LOTS	GARANTIE
19 juin 2026	Immédiat	Offerts	Satisfait ou remboursé

Ce que j'ai compris de votre **besoin**

Vous développez une activité de **reprise de téléphones en points de vente partenaires**, et vous voulez l'outiller directement dans votre SaaS interne — celui que votre réseau de magasins utilise déjà pour le stock et les ventes. L'enjeu n'est pas une nouvelle plateforme : c'est un **module qui se greffe sur l'existant**, que le partenaire prend en main en magasin, et qui boucle le flux de la cotation jusqu'à la réintégration en stock. Voici ma lecture, brique par brique.

BRIQUE ATTENDUE	ENJEU	NOTRE RÉPONSE
Évaluation & cotation	Estimer vite et juste un téléphone repris	Moteur de calcul automatique de la valeur de reprise
Offre & validation	Générer l'offre, la faire valider	Workflow de validation partenaire
Traçabilité du flux	Suivre l'offre jusqu'au stock	Statuts complets jusqu'à la réintégration
Interface partenaire	Utilisable en magasin, simplement	Écran mobile/tablette dédié
Commissionnement	Récompenser le volume de reprises	Intégration à votre système existant



Le meilleur moyen de juger une prestation, c'est de la voir tourner. Je vous livre **deux fonctionnalités gratuitement** (la fiche d'évaluation partenaire et la traçabilité du flux), **code livré et testé**. Vous appréciez la qualité sur pièce, et seulement après vous décidez pour la suite. Et l'intégralité de la prestation est **satisfait ou remboursé**.

Architecture recommandée

Un module additif, pensé pour se brancher sur votre SaaS **sans le réécrire** : il consomme vos données existantes (catalogue, stock, partenaires, commissionnement) via vos API, et n'ajoute que ce qui manque. Aucun risque pour l'existant.

A Module greffé, non-intrusif

Le module s'intègre à votre plateforme via ses API : il **réutilise vos comptes partenaires, votre stock et votre catalogue**. On ajoute la reprise, on ne touche pas au reste. Réversible et isolé.

B Moteur de cotation

Calcul automatique de la valeur de reprise à partir du **modèle, de l'état et des caractéristiques**. Barème paramétrable de votre côté, sans toucher au code : vous gardez la main sur vos prix.

C Workflow & traçabilité

Une machine à états claire : **offre générée → validée par le partenaire → réintégrée en stock**. Chaque étape horodatée et tracée, historique complet et auditable.

D Interface partenaire

Un écran **simple, pensé pour le magasin**, compatible mobile et tablette : déclencher une reprise, suivre son statut, en quelques gestes. Zéro formation nécessaire.

E Branchement commissionnement

Le module **alimente votre système de commissionnement existant** : chaque reprise validée déclenche l'incitation prévue selon le volume. On se branche sur vos règles, on n'en réinvente pas.

F Sécurité & données

Rôles partenaires, journalisation des actions, conformité RGPD. Vos données restent dans votre SaaS : **le module ne crée pas de silo parallèle**.



Le moindre risque pour votre existant. Le module est isolé, branché par API, livré testé et réversible. À aucun moment on ne réécrit votre plateforme : on l'enrichit d'une brique reprise qui s'efface aussi proprement qu'elle s'installe.

Conçu pour votre stack, repris par n'importe qui

Technologies standards du web (JavaScript, PHP, Next.js), aucune dépendance exotique ni verrou propriétaire. Le module s'adapte à votre SaaS existant et reste **maintenable par n'importe quel développeur** — le vôtre comme un autre prestataire. Vous gardez la propriété complète du code.

Périmètre fonctionnel **couvert**

Chaque point de votre appel d'offres, repris un à un. Spécifications, développement, tests, documentation et mise en production inclus dans chaque ligne.

1. Module d'évaluation

Saisie du modèle, de l'état et des caractéristiques du téléphone repris, depuis l'interface partenaire. Fiche claire et rapide à remplir en magasin.

2. Calcul automatique de la valeur

Moteur de cotation : proposition de valeur de reprise calculée automatiquement à partir du modèle, de l'état et des caractéristiques. Barème paramétrable.

3. Génération & validation de l'offre

Workflow complet : génération de l'offre de reprise, validation par le partenaire, jalons clairs et contrôlés.

4. Traçabilité du flux

Suivi de bout en bout : statuts de l'offre jusqu'à la réintégration en stock, historique horodaté et auditable.

5. Interface partenaire mobile/tablette

Écran simplifié pour déclencher et suivre une opération de reprise, compatible mobile et tablette, utilisable directement en point de vente.

6. Intégration au commissionnement

Branchement au système de commissionnement existant pour appliquer les incitations liées au volume de reprises générées par chaque partenaire.

+ Livrables & mise en production

Spécifications techniques détaillées, développement, tests, documentation et accompagnement à la mise en production — pour chaque fonctionnalité.

+ Intégration au SaaS existant

Branchement par API à votre plateforme : réutilisation du stock, des comptes partenaires et du catalogue. Aucune réécriture de l'existant.



Le commissionnement et le stock restent chez vous. Le module ne duplique ni vos règles métier ni vos données : il s'y branche. Vous gardez une seule source de vérité — votre SaaS — et la reprise vient s'y ajouter proprement.

Chiffrage **par fonctionnalité**

Au forfait, jamais au temps passé. Chaque fonctionnalité est indépendante, chiffrée et livrée séparément. Spécifications, développement, tests, documentation et mise en production **inclus dans chaque ligne, pas de coût caché**. Délais en jours ouvrés. Tarifs HT.

Offert	1 · Fiche d'évaluation côté partenaire	Offert
	Saisie du modèle, de l'état et des caractéristiques du téléphone repris.	sous 24h
Lot 2	Moteur de calcul automatique de la valeur	1 200 €
	Cotation automatique de la valeur de reprise à partir du modèle, de l'état et des caractéristiques.	sous 4 jours
Offert	3 · Traçabilité du flux	Offert
	Statuts de l'offre jusqu'à la réintégration en stock, historique horodaté.	3 jours
Lot 4	Workflow de validation de l'offre	1 000 €
	Génération de l'offre de reprise + validation par le partenaire.	sous 3 jours
Lot 5	Intégration au système de commissionnement	2 000 €
	Branchement à l'existant : incitations selon le volume de reprises générées.	sous 8 jours
Option	Interface partenaire mobile/tablette	Sur devis
	Selon le niveau de finition voulu : dites-moi votre cible et je vous chiffre précisément.	

Cœur du module — fonctionnalités chiffrées

Fonctionnalités 1 & 3 offertes · interface mobile/tablette sur devis selon finition

AU FORFAIT

4 200 € HT

Deux fonctionnalités offertes (1 & 3), livrées et testées avant tout engagement. **Spécifications, dev, tests, doc et mise en production** inclus dans chaque ligne. **Interface mobile/tablette** chiffrée séparément une fois le niveau de finition arrêté avec vous.

Et l'intégralité de la prestation est satisfait ou remboursé.

- ✓ Pas seulement les fonctionnalités offertes : sur tout le module, si un livrable ne vous satisfait pas, vous êtes remboursé. En cas de remboursement, les travaux correspondants nous sont restitués et ne peuvent être conservés ni exploités.

Planning indicatif

Délais en jours ouvrés, à compter du lancement. On avance par fonctionnalité : chacune est livrée et acceptée avant d'être facturée.

Jour 1 Offert	Fiche d'évaluation côté partenaire (saisie modèle, état, caractéristiques), livrée sous 24h — offerte.
Jours 1-3 Offert	Traçabilité du flux : statuts de l'offre jusqu'à la réintégration en stock — offerte.
Jours 3-6 Cotation + offre	Moteur de calcul automatique de la valeur (4 j) et workflow de validation de l'offre (3 j).
Jours 6-14 Commissionnement	Intégration au système de commissionnement existant (incitations selon le volume), 8 jours.
À cadrer Option	Interface partenaire mobile/tablette, chiffrée et planifiée selon le niveau de finition retenu.

Références & réponses

Des modules métier et des intégrations à des plateformes existantes — en production.

AlloClients En production

app.allo-clients.com

Plateforme SaaS avec **workflows métier, machine à états, commissionnement et facturation** : attribution, scoring, relances et paiements automatisés. Exactement le type de logique workflow + commissionnement attendu sur votre module.

Wifina · ManagIn Intégrations SaaS

Modules greffés sur des plateformes existantes : branchement par **API à un SaaS en place**, ajout de fonctionnalités sans réécrire le cœur, respect des données et des règles métier existantes. La greffe non-intrusive, en conditions réelles.

ZemExpress App mobile

Application de **suivi en temps réel avec interface terrain** et statuts horodatés. Le même esprit qu'une interface partenaire simple et fiable, utilisée en mobilité.

Présentation — CyberScale, agence de développement web. Adam, fondateur et développeur depuis 19 ans, diplômé ingénieur Polytech. Interlocuteur unique, expérience directe en SaaS, workflows métier, intégrations par API et commissionnement.

Composition de l'équipe — Adam en interlocuteur et développeur unique sur ce module (un seul responsable, zéro déperdition), avec renfort ponctuel de deux développeurs de l'équipe CyberScale si le calendrier doit être accéléré.

Méthodologie — Par fonctionnalité : deux livrées gratuitement d'abord (code testé), puis chaque lot livré et accepté un à un. Rien n'est facturé tant qu'une fonctionnalité n'est pas acceptée.

Délai & budget — ~3 semaines pour le cœur du module (fonctionnalités 1 à 5), interface mobile/tablette en sus selon finition. 4 200 € HT au forfait pour les fonctionnalités chiffrées, deux offertes (page 5). Démarrage immédiat.

Bon pour accord

Pour engager la prestation, complétez et signez le cadre ci-dessous, puis retournez-nous ce document. Les deux fonctionnalités offertes démarrent dès réception.

LE PRESTATAIRE

CyberScale OÜ

Sepapaja tn 6, 15551 Tallinn, Estonie
N° d'enregistrement 16494814 · TVA
EE102585782
adam@cyber-scale.me

LE CLIENT

MOBILE AND YOU

473 route des Dolines, 06560 Valbonne
SIREN 822 335 758

Acceptation de la proposition

Proposition CyberScale réf. CS-2026-RPR-01 du 19 juin 2026 — périmètre, chiffrage et conditions détaillés en pages 4 à 6.

Fait à

Le

Signature du client

précédée de la mention manuscrite « Bon pour accord », nom du signataire et qualité